

Die Firma Seventythree Networks GmbH stellt IT-Firmen bzw. Händlern die an einer Partnerschaft interessiert sind, folgende Partnerschaftsmöglichkeiten zur Auswahl:

- **Vertriebspartner**

Vertriebspartner sind IT-Firmen, die sich hauptsächlich auf das Marketing und den Verkauf von Seventythree Produkte konzentrieren. Diese informieren selbständig ihre Kunden und Interessenten über die Seventythree Produkte, führen Marketingmaßnahmen durch und organisieren regelmäßig Präsentationsveranstaltungen. Vertriebspartner sind nicht berechtigt Seventythree Produkte und Lösungen vor Ort beim Kunden zu installieren und übernehmen auch keinen Produkt-Support. Das Produkt Seventythree Schuladmin wird nur über Systempartner vertrieben.

- **Systempartner**

Systempartner sind IT-Firmen bzw. in der Regel Systemhäuser, die sich hauptsächlich auf die Systemintegration bzw. Installation der Seventythree Produkte konzentrieren. Diese sollten jedoch auch die Seventythree Produkte aktiv vertreiben und selbständig ihre Kunden und Interessenten über die Seventythree Produkte informieren. Systempartner führen Marketing Maßnahmen durch und organisieren regelmäßig Präsentationsveranstaltungen. Systempartner übernehmen jegliche Installationen und Konfigurationen vor Ort beim Kunden sowie den Service & Support. Somit wird der Kunde komplett aus einer Hand beliefert und bekommt auch die fachmännische Lösung und Wartung für seine Anforderungen bzw. Probleme.

Sowohl Vertriebs- als auch Systempartner sind eigenständige Firmen, die bei ihren Tätigkeiten in Bezug auf Seventythree Produkte gegenüber Kunden freien Handlungs- und Entscheidungsraum besitzen. Vertriebs- bzw. Systempartner sind jedoch nicht berechtigt Seventythree Produkte bzw. Lizenzen an andere Reseller, Partner oder sonstigen Firmen zu verkaufen. Die Lizenzen dürfen nur an Endkunden (= Bildungseinrichtungen) verkauft werden.

Firma Seventythree vermittelt die gewonnenen Erfahrungen in den Bereichen Technik, Marketing und Vertrieb in Form von Richtlinien und How-To's an seine Partner weiter.

Stand Oktober 2009

Seventythree Networks GmbH Boshstr. 8 82178 Puchheim  
Tel.: 089 89 74 63 0 Fax: 089 89 74 63 16 E-Mail: [info@73s.de](mailto:info@73s.de) [www.73s.de](http://www.73s.de)

Seventythree stellt nachfolgende Punkte seinen Partnern zur Verfügung:

- ☑ Bereitstellung technischer Informationen und Produkt-Neuheiten
- ☑ Second Level Support (Probleme die nicht durch Systempartner gelöst werden können)
- ☑ Bereitstellung von Werbemitteln (Broschüren, Flyer und Werbebriefe)
- ☑ Abhaltung von Produkt-Präsentation
- ☑ Vermittlung von Interessenten an Partner
- ☑ Gewährung von Projekt-, Kunden- und Gebietsschutz bei Erreichen eines festgelegten Mindestumsatzes
- ☑ Unterstützung bei strategischen Marketing und Vertriebsmaßnahmen
- ☑ Unterstützung bei der IT Bestands- und Bedarfsaufnahme der Interessenten vor Ort
- ☑ Bereitstellung von Musterangebote
- ☑ Auf Wunsch, Belieferung der Partner mit Hard- und Software
- ☑ Auf Wunsch, aktive technische Unterstützung der Partner bei der Realisierung ihrer Projekte

Voraussetzung für die Partnerschaft ist die Einreichung des Autorisierungsantrags und die Zertifizierung für das in Frage kommende Partnermodell. Firma Seventythree überprüft den Autorisierungsantrag und informiert Sie schriftlich über die Entscheidung. Bei einer positiven Entscheidung werden Termine für die jeweilige Seventythree Schulung gemeinsam festgelegt. Die kostenpflichtige Seventythree Schulung findet für jede Firma individuell statt und ist somit auch sehr intensiv. Diese Schulung für Partner muss bei Herausgabe eines neuen Produktes oder Produktupdates erneuert werden, damit der Partnerstatus nicht verfällt.

Für die Zertifizierung als Systempartner ist es erforderlich, dass zwei Techniker die Schulung erfolgreich durchlaufen. Die Schulung für Systempartner konzentriert sich auf die Systemintegration der Seventythree Produkte.

Für die Zertifizierung als Vertriebspartner ist es erforderlich, dass ein Vertriebsmitarbeiter die Schulung erfolgreich durchläuft. Die Schulung für Vertriebspartner konzentriert sich auf Einsatzmöglichkeiten, Bedienung und Vertriebsmöglichkeiten der Seventythree Produkte.

Nach erfolgreicher Absolvierung der Schulungen, besitzt Ihre Firma den Status „**zertifizierter Partner der Firma Seventythree**“. Somit dürfen Sie als Vertriebs- bzw. Systempartner aktiv die Produkte der Firma Seventythree vertreiben. Die Zertifizierung ist firmenbezogen. Ihre Firma muss stets über die vorgeschriebene Anzahl an zertifizierten Mitarbeitern verfügen. Die Schulung muss beim Ausscheiden eines zertifizierten Mitarbeiters aus Ihrer Firma, umgehend durch einen neuen Mitarbeiter besucht werden, damit Ihre Firma weiterhin den Partnerstatus beibehält. Die Zertifizierung ist immer nur für einen Ihrer Firmenstandorte gültig. Firmen mit Niederlassungen, Filialen oder Tochtergesellschaften müssen pro Standort eine Autorisierung vornehmen und somit auch pro Standort die vorgeschriebene Anzahl an Mitarbeiter für die Schulung anmelden.

Wechselt ein Schuladmin zertifizierter Techniker von einem Unternehmen in ein anderes bzw. von einer Niederlassung oder Zweigstelle in eine andere, so ist diese Firma ohne erfolgreiche Autorisierung kein zertifizierter Partner und somit nicht berechtigt Produkte der Firma Seventythree zu vertreiben und zu installieren.

Nach der Zertifizierung erhalten Sie unverzüglich Ihre Händlereinkaufspreise sowie ein Marketingstarterpaket. Die ersten beiden Projekte des Systempartners, werden mit der Unterstützung von einem Seventythree Techniker durchgeführt. Die Projektabschluss und die Schulung der Endkunden, erfolgt vor Ort durch einen Seventythree Mitarbeiter. Hierfür werden dem Systempartner die anfallenden Dienstleistungskosten in Rechnung gestellt. Seventythree Networks behält sich das Recht vor, jeder Zeit die Bedingungen bzgl. der Vertriebs- bzw. Systempartnerschaft zu ändern oder zu erweitern.